

OFFRE D'EMPLOI

Chargé(e) de Développement Commercial

Assurance IARD – BtoB & BtoC | CDI | Grossiste en Assurance

Acteur reconnu dans le secteur du courtage et de la distribution d'assurances IARD, nous développons notre activité auprès d'une clientèle professionnelle (réseaux de distribution, agents, courtiers) et de particuliers en gestion directe.

Dans le cadre de notre croissance, nous recrutons un(e) Chargé(e) de Développement Commercial pour renforcer notre équipe commerciale.

VOS MISSIONS

Dans le cadre de vos fonctions, vous serez en charge de :

- ▶ Assurer la production d'affaires nouvelles en assurance IARD, aussi bien en BtoB (réseaux de distribution, partenaires grossistes) qu'en BtoC (clients directs)
- ▶ Prospecter activement de nouveaux clients et partenaires commerciaux via différents canaux
- ▶ Animer et développer votre portefeuille de prescripteurs et de réseaux partenaires
- ▶ Concevoir et diffuser des newsletters commerciales et actions de communication ciblées
- ▶ Organiser et participer à des challenges commerciaux et événements de fidélisation
- ▶ Assurer un reporting régulier de votre activité et de vos performances

VOTRE PROFIL

- ▶ **Expérience de 4 à 5 ans minimum en agence d'assurance, idéalement en production IARD**
 - ▶ Bonne connaissance des produits IARD et des circuits de distribution grossiste
 - ▶ Excellent sens du relationnel et aisance dans la relation client comme partenaire
 - ▶ Grande capacité d'adaptation à des interlocuteurs variés (BtoB et BtoC)
 - ▶ Autonomie, rigueur et sens des responsabilités dans l'organisation de vos tâches
 - ▶ Maîtrise des outils numériques et technologiques (CRM, emailing, outils collaboratifs)
 - ▶ Dynamisme commercial, goût du challenge et orientation résultats
-
- ▶ Contrat à Durée Indéterminée (CDI de 37h/semaine) – Poste à pourvoir rapidement
 - ▶ Rémunération attractive : fixe 2K /bruts mensuels + variable indexé sur les performances commerciales (% sur les ventes)
 - ▶ Un environnement de travail stimulant au sein d'une structure en plein développement
 - ▶ Une large autonomie dans l'organisation et la conduite de votre activité commerciale
 - ▶ Des outils et supports marketing à votre disposition pour développer votre portefeuille

Candidature

Envoyez votre CV et lettre de motivation à : drh@atm-assurances.com